

Branchen Vertriebs Erfahrung:

Kunde

Ziel-Branche

Aufgabe:



Strategische Neukundengewinnung für Systeme zur Geruchseliminierung; **Aufgabe:** Ansprechpartner, technische Anforderungen und Bedarfe bei **kommunalen Abwasserentsorgern** zu erarbeiten

Kommunales Abwasser



Strategische Neukundengewinnung für Kraftwerksleittechnik; **Aufgabe:** Ansprechpartner, technische Anforderungen, Benchmark, vorhandene Ausrüstung und konkrete Bedarfe **bei Kraftwerksbetreibern** erarbeiten

Energieerzeugung



Strategische Neukundengewinnung für eine flexible Roboterzelle und angelehnte Automatisierungsleistungen; **Aufgabe:** Ansprechpartner, technische Anforderungen, Überblick über Produktionsprozesse und Bedarfe ermitteln bei **produzierenden Unternehmen im Bereich hochwertige Massen-/Konsumgüter**

Maschinenbau/Robotik



M+W GROUP



Strategische Neukundengewinnung für Ingenieur- und Automatisierungsdienstleistungen; **Aufgabe:** Ansprechpartner, technische Anforderungen, Bedarfe erarbeiten und erste Termine vereinbaren bei **Öl&Gas Unternehmen** (Förderung, Transport, Lagerung, Verteilung)

Öl & Gas



Strategische Neukundengewinnung für Netzwerklösungen; **Aufgabe:** Ansprechpartner, Anforderungen, Trends und Bedarfe erarbeiten, Termine vereinbaren, Unterlagen versenden bei **Zulieferern und Betreibern von Verkehrstechnischen Anlagen, Strassen und Tunnel**

Verkehr



Strategische Neukundengewinnung für Automatisierungstechnik; **Aufgabe:** Ansprechpartner, Anforderungen und Bedarfe erarbeiten bei **industriellen Betreibern von Abwasseranlagen**

Industrielles Abwasser